

Formazione obbligatoria per Agente e rappresentante di Commercio

Marketing, tecniche di vendita e organizzazione del lavoro

PROGRAMMA:

ORGANIZZAZIONE E TECNICA DI VENDITA

- Il prodotto
- I rapporti con la ditta proponente
- Il marketing
- La zona
- Le analisi di mercato
- La vendita
- Il Linguaggio nella vendita
- Tecniche comportamentali
- L'organizzazione interna di una agenzia di "servizi"
- Gli studi di mercato
- Le analisi delle vendite
- La commissione di vendita
- L'attività di assistenza post vendita
- La Pubblicità

Info e
iscrizioni

Per informazioni sulle iscrizioni ai corsi potete

telefonare al 3287253480

e-mail : orientapassioni@gmail.com